

Ceres

**Selected people
in food & agri**

Ben jij een gesprekspartner op niveau voor alle stakeholders in de varkensvlees-keten? En heb jij de passie en drive om een werkelijke bijdrage te leveren aan de verduurzaming van de sector vanuit een slagvaardige organisatie met korte lijnen? Dan is dit een veelzijdige uitdaging voor jou.

Vooruitstrevende Dierenartsenpraktijk Commercieel Manager Varkenshouderij (Lid MT)

Onze opdrachtgever is een grote en moderne internationale dierenartsenpraktijk met als zwaartepunt de varkenshouderij. Deze organisatie wil toonaangevend zijn in haar rol als poortwachter van diergezondheid en voedselveiligheid. Hoge kwaliteitseisen zijn hierbij een absolute voorwaarde zeker gezien het feit dat deze praktijk via haar eigen veterinaire apotheek diergeneesmiddelen verantwoord inzet bij haar cliënten. De praktijk onderscheidt zich verder door het aanleveren van uitgebreide diagnostiek via haar eigen laboratorium en maatwerk op het gebied van bedrijfsadvisering aan moderne resultaat- en toekomstgerichte veehouders. In het streven naar een duurzame veehouderij is het een partij met een omvang, professionaliteit en ambitie die werkelijk in staat is een belangrijke toekomstige rol als veterinaire ketenpartner te spelen. Om dit mede mogelijk te maken zijn wij op zoek naar een Commercieel Manager met impact en een hoogwaardig netwerk in de (internationale) varkenshouderij.

Functie

Ketenregierol met impact realiseren door netwerken en samenwerken in de gehele keten

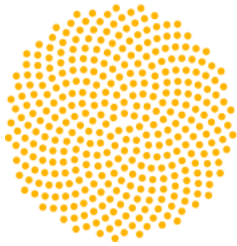
- Je werkt actief aan stevige vertrouwensrelaties met de (grotere) varkenshouderijen in de Benelux en Duitsland, zowel bij bestaande als nieuwe klanten.
- Je maakt accountplannen, offertes per account en levert zo een belangrijke bijdrage aan de ambitieuze groei- en omzetdoelstelling op de korte- en middellange termijn.
- Je acteert als oplossingsgerichte relatiebeheerder bij vaste (key) accounts.
- Het stimuleren van en een wezenlijke bijdrage leveren aan strategische samenwerkingsverbanden.
- Solide netwerk bouwen en onderhouden met alle stakeholders in de keten zoals slachterijen, veevoederbedrijven, overheidsinstanties, retailers, consumenten- en milieuorganisaties etc.
- Ontwikkelingen in de markt volgen, trends signaleren en actief inspelen op kansen in samenwerking met ketenpartners.
- Op de hoogte blijven van de ontwikkelingen in de (internationale) varkenshouderij, waardoor je gesprekspartner op niveau bent voor stakeholders.
- De Commercieel Manager rapporteert rechtstreeks aan de directie en is onderdeel van het MT.

Profiel

Salesdriven communicator en strateeg met hoogwaardig netwerk in de varkenssector

Functie-eisen

- HBO+ / Academisch werk- en denkniveau verkregen door een HBO of academische studie Diergeneeskunde, Veehouderij, Veevoeding, Animal Nutrition, Dierwetenschappen, Animal Science, Diergezondheid, Zoötechniek in combinatie met ruime werkervaring in de varkensvleesketen.
- Kennis van en netwerk in de (internationale) varkenshouderij.
- Goede beheersing van Nederlands en Engels (Duits is een pre).



Ceres

Selected people in food & agri

Competenties

- Passie en drive voor de varkenshouderij en verduurzaming van de sector.
- Commercieel gedreven en resultaatgericht.
- Relatiebouwer en netwerker met charisma.
- Kunnen analyseren, maar ook conclusies kunnen omzetten in actie.
- Oplossingsgericht en daadkrachtig.
- Verantwoordelijkheid, transparant en zelfstandig werken.
- Teamplayer.
- Internationale oriëntatie.

Standplaats

Zuid-Nederland

Werkgebied

Benelux en Duitsland.

Aanbod

Een mooie kans om deel uit te maken van een vooruitstrevende en innoverende dierenartsenpraktijk waar men kennis en kwaliteit hoog in het vaandel draagt. De organisatie laat veel ruimte voor eigen initiatief alsmede op termijn het perspectief op doorgroei tot algemeen management.

Er wordt veel aandacht besteed aan persoonlijke opleiding, interne trainingen, bijscholingen, congressen etc. Voor de juiste kandidaat geldt een competitief salaris in overeenstemming met ingebrachte ervaring en netwerken geen belemmering.

Reageren

De opdrachtgever heeft de Werving en Selectie voor de vacature van Commercieel Manager Varkenshouderij exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment.

Voor meer informatie kun je terecht bij Ajaan Hijmans telefonisch bereikbaar op 06 53 905 829.

Solliciteren via www.ceresrecruitment.nl.

Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.

Ceres is de Recruitment, Interim Solutions en Executive Search specialist voor agri en food vacatures gericht op Bachelors en Masters. Wij werken met een omvangrijke database, social media en gerichte wervingscampagnes. International recruitment met een groot netwerk (o.a. Europa, Azië, Afrika, Zuid-Amerika) en kantoren in Nederland, Duitsland, België en Polen. CeresRecruitment vervult agri vacatures. De marktgebieden zijn: Agri, Nutrition, Biobased, Life Sciences, Animal Sciences, Agro chemicals, Veterinaire Pharma, Horticulture, Plant Sciences, Organic Agriculture, Sierteelt en Tuinbouw. De functiespecialisaties, zowel vaste als interim posities zijn: General Manager, Directie, Sales & Marketing, Financieel, Human Resources (HRM), Operations, Logistiek (Supply Chain), Inkoop, Buyer, Trader, Research & Development (R&D), Voedingsmiddelentechnoloog, Nutritionist, Kwaliteit (QA / QESH), Engineering, Projectmanagement en Procestechologie.