

Ceres

Selected people in food & agri

Ben jij commercieel ingesteld en heb je ervaring in het Out of Home kanaal? Ben je graag onderweg naar klanten en heb jij affiniteit met food? Dan is deze uitdagende en afwisselende baan bij deze groeiende onderneming een mooie kans voor jou!

Pandriks: Best in bake off (Junior) Accountmanager Out of Home

Pandriks Bake Off, opgericht in 2012 in Meppel, is een ultramoderne bakkerij, waar ambachtelijk brood volgens een uniek proces volautomatisch wordt geproduceerd. Pandriks heeft de ambitie de beste en meest duurzame bakker van Europa te zijn en bakt heerlijk brood van de hoogste kwaliteit met 100% natuurlijke grondstoffen op een stenen ovenvloer. Het bedrijf belevt Nederlandse en internationale retail en out of home met zowel haar eigen merken als onder private label. Het unieke proces van Pandriks wordt door klanten overal ter wereld gewaardeerd. Pandriks, met productielocaties in Meppel en Fulda (D), is al jaren een van de snelst groeiende bakkerijen in Europa, waardoor uitbreiding van de productiecapaciteit noodzakelijk was. In 2020 is in Meppel de uitvoering van een groot investeringsplan van € 40 miljoen gestart. Inmiddels is dit afgerond en draait er een extra ultramoderne bake off lijn en is het volledig geautomatiseerd gekoeld warehouse met 13.000 palletplaatsen in gebruik genomen. De grootste groei vindt op dit moment plaats in het retailkanaal, teneinde ook het OOH-kanaal te laten groeien is er behoefte aan een extra Accountmanager.

Functie

Uitbreiden van omzet in het out of home kanaal

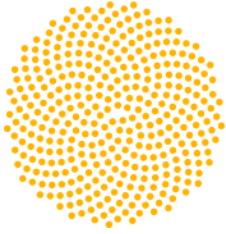
- Verantwoordelijk voor het zelfstandig realiseren en uitbouwen van omzet, marge en winstdoelstellingen in het OOH-kanaal.
- Tevens acquireer je nieuwe klanten en weet je door marktanalyses en inzicht wat de behoeftes zijn van de verschillende klanten, zowel de groothandel als de onderliggende kanalen (hotels, restaurants en petrol).
- Het opstellen van doelstellingen, verkoop- en accountplannen, afsluiten van contracten.
- Volgen van trends en ontwikkelingen in de markt en hierop actief inspelen.
- Leveren van een actieve bijdrage aan de veranderende strategie en marktwerking.
- Schakelen tussen de klant en de interne organisatie.
- De Accountmanager rapporteert aan de Account / Marketing Manager.

Profiel

Commerciële relatiebouwer met ondernemend vermogen die kansen ziet en benut

Functie-eisen

- Afgeronde hbo-opleiding bijvoorbeeld in de richting Commerciële Economie, Food & Marketing, Levensmiddelentechnologie, Hospitality of Facility Management, etc.
- Meerdere jaren ervaring in een accountmanagement functie binnen het OOH-kanaal.
- Ervaring of affiniteit met food is een pre.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden in het Nederlands en Engels.
- Ondernemende instelling waardoor je goed past in een jong bedrijf met veel dynamiek.



Ceres

Selected people in food & agri

Competenties

- Gedreven en ambitieus.
- Commercieel inzicht, kansen zien en benutten.
- Relatiebouwer en netwerker.
- Flexibel en proactief. In staat snel te schakelen.
- Communicatief en sociaalvaardig.
- Ondernemend en creatief.

Standplaats

3-4 dagen bij de klant, kantoor Meppel en thuiswerken.

Arbeidsvoorwaarden

Pandriks biedt jou een boeiende en veelzijdige functie binnen een ambitieuze, internationale en daadkrachtige organisatie met een informele en collegiale werksfeer. Naast een passend salaris met goede secundaire arbeidsvoorwaarden (inclusief elektrische auto van de zaak) is er volop ruimte jezelf verder te ontwikkelen.

Reageren

Ben je geïnteresseerd? Solliciteer dan via www.ceresrecruitment.nl. Voor meer informatie kun je terecht bij Marie Teeuwen, telefonisch bereikbaar op 06 30 958 760. Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op www.pandriks.com. Pandriks heeft de werving en selectie voor de vacature Accountmanager exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment. Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.