



**Ceres**

Selected people  
in food & agri

## **Zentis Junior Accountmanager Benelux**

***Ben jij commercieel ingesteld en heb je kennis van zuivel? Spreek je vloeiend Nederlands, Engels en Duits en ambieer je een internationale salesfunctie? Kom dan werken als Junior Accountmanager Benelux bij Zentis.***

**Zentis** GmbH & Co. KG is een succesvol familiebedrijf met een lange traditie en één van de grootste fruitverwerkende bedrijven in Europa. Naast fruitbereidingen ontwikkelt Zentis een breed gamma aan B2B producten, variërend van chocoladevullingen tot grondstoffen voor de productie van zuivelalternatieven. Klanten van Zentis zijn toonaangevende spelers en start-ups in de zuivel-, zuivelvervangers- (plant based), bakkerij- en zoetwarenindustrie. Parallel aan de B2B tak biedt Zentis een breed assortiment jams, zoet broodbeleg en suikerwerk voor de consumentensector. Wereldwijd zijn er ongeveer 2.100 mensen in dienst bij Zentis.

Momenteel zijn we voor Zentis op zoek naar een Junior Accountmanager Benelux voor de zuivelindustrie en de snel ontwikkelende markt van zuivelvervangers.

### **Functie**

#### **Vergroten van omzet binnen (plantaardige) zuivel segment**

- Zelfstandig realiseren van new business en vergroten van omzet, marge en winstdoelstellingen bij bestaande en nieuwe klanten in de zuivelindustrie.
- Actief introduceren van nieuwe grondstoffen van Zentis bij de ontwikkelaars en producenten van zuivelvervangers.
- Advies en (on-site) ondersteuning aan R&D en productie van klanten.
- Voorbereiding en uitvoering van contractbesprekingen en jaarlijkse prijsonderhandelingen, evenals opvolging van offertes.
- Signaleren van ontwikkelingen en trends in de markt en hier actief op inspelen door samen met R&D proactief tot nieuwe productvoorstellen te komen.
- Coördinatie van de informatie-uitwisseling tussen klanten en de interne afdelingen (bijv. Verkoop, R&D, Productie, Logistiek, Kwaliteitsmanagement).
- Je rapporteert aan de Key Account Director.

### **Profiel**

#### **Commerciële Food Professional met kennis van technologie en oog voor innovatie**

##### *Functie-eisen*

- Minimaal een afgeronde hbo-studie in de richting Levensmiddelentechnologie, Food & Marketing, Bedrijfskunde, Commerciële Economie, etc.
- Je hebt 0-5 jaar werkervaring in de voedingsmiddelenindustrie, bijv. in de verkoop van ingrediënten of additieven. Ervaring als Productontwikkelaar kan ook, mits de juiste commerciële drive en aanleg aanwezig is.
- Je beschikt bij voorkeur over technologische kennis en/of ervaring in zuivel, maar in ieder geval van voeding.
- Goede mondelinge en schriftelijke beheersing van de Nederlandse en Engelse taal. Beheersing van de Duitse en/of Franse taal is een pre.



# Ceres

## Selected people in food & agri

### *Competenties*

- Zelfstartend en proactief.
- Sterke commerciële drive.
- Planmatig en gestructureerd.
- Creatief, conceptmatig kunnen denken.
- Klant- en servicegericht.
- Zelfstandig en ook in teamverband kunnen werken.

### **Standplaats**

Home Office

### **Arbeidsvoorwaarden**

Zentis biedt goede ontwikkelingsmogelijkheden aan een commercieel talent dat zich wil inzetten bij een gerenommeerd internationaal en innovatief familiebedrijf. Ruimte voor eigen initiatief en creativiteit. Uitstekend arbeidsvoorwaardenpakket inclusief leaseauto.

### **Reageren**

Ben je geïnteresseerd? Solliciteer dan via [www.ceresrecruitment.nl](http://www.ceresrecruitment.nl). Voor meer informatie kun je terecht bij Anne De Maeyer, telefonisch bereikbaar op 06 83 111 697. Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op <https://www.zentis.de/>. Zentis heeft de werving en selectie voor de vacature Junior Accountmanager Benelux exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment. Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.