



Ceres

Selected people
in food & agri

ForFarmers Business Development Manager Swine

Ben jij een sterke en commerciële teamspeler met visie op de ontwikkeling van de maatschappij en de markt? Voel jij je thuis in de veehouderij en weet jij anderen te overtuigen? Heb jij dat conceptueel vermogen en leiderschap in je? Reageer dan op deze veelzijdige commerciële functie.

ForFarmers, is een internationaal opererende voeronderneming die complete voeroplossingen biedt voor de (biologische) veehouderij. ForFarmers zet zich in "For the Future of Farming": voor de continuïteit van het boerenbedrijf en voor een financieel gezonde agrarische sector die nog vele generaties een duurzame rol zal spelen in de maatschappij. Door intensief met klanten en ketenpartners samen te werken biedt ForFarmers hen concreet resultaat: een beter rendement, een gezondere veestapel, innovatieve en duurzame concepten en een hogere efficiëntie. Dit wordt gerealiseerd met een aanbod van maatwerk en Total Feed-oplossingen en met een gerichte aanpak ondersteund door gespecialiseerde en deskundige professionals.

Met een afzet van circa 10 miljoen ton diervoeders op jaarbasis is ForFarmers marktleider in Europa. De onderneming is actief in Nederland, België, Duitsland, Polen en het Verenigd Koninkrijk. ForFarmers heeft circa 2.500 medewerkers.

Binnen het team Varkens zijn we op zoek naar een Business Development Manager. Je ontwikkelt, op basis van een gedegen marktanalyse concepten en diensten die voldoen aan de wensen van klanten en ketenpartners. Denk bijvoorbeeld aan samenwerkingsverbanden met andere ketenpartijen. Je werkt hierbij nauw samen met productmanagement en zorgt voor een juiste positionering, marketing en communicatie en draagt dit uit binnen en buiten de organisatie.

Functie

Ontwikkelen van innovatieve en duurzame concepten

- Vertalen van de strategie van ForFarmers naar concrete concepten voor de varkenssector en je bepaalt de eisen waaraan deze moeten voldoen.
- Ontwikkelen en onderhouden van een netwerk met kennis- en ketenpartners van kennisinstituten en slachterijen tot retailers. Identificeren en kwantificeren van marktkansen.
- Als projectmanager intensief samenwerken met en aansturen van collega's bij innovatieprojecten om nieuwe producten te ontwikkelen, te produceren en te introduceren in de markt.
- In samenwerking met ketenpartners bepalen van de positionering en ontwikkelen van introductieplannen (marketing, communicatie, training) voor nieuwe concepten.
- Zorgdragen voor succesvolle introductie van nieuwe producten, zowel intern als extern.
- Ondersteunen commerciële acties door actieve communicatie over implementatie, voortgang en succes aan collega's.
- Verantwoordelijk voor omzetprognose en -analyse en het marketing- en communicatiebudget.
- Leidinggeven aan de Communicatiespecialist Varkens en functioneel aan Projectteams.
- Je maakt deel uit van het MT Varkens en werkt nauw samen met en rapporteert aan de Business Unit Director Swine, Je treedt op als sparringpartner en geeft gevraagd en ongevraagd advies.



Ceres

Selected people in food & agri

Profiel

Commerciële teamspeler die maatschappelijke ontwikkelingen kan verbinden aan de varkenshouderij

Functie-eisen

- Hbo of wo werk- en denkniveau verkregen door een studie (agrarische) bedrijfskunde, commerciële economie, marketing of vergelijkbaar.
- Bij voorkeur ervaring in marketingfuncties in de voedingsmiddelenindustrie of retail met een sterke affiniteit met de agrarische sector.
- Praktische ervaring in de varkenshouderij is een pre.
- Ervaring in projectmanagement.
- Kennis van commerciële processen en business development.
- Kennis van communicatie, marketing en campagnemanagement.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, Duits is een pre.

Competenties

- Commercieel gedreven, ondernemend en resultaatgericht.
- Creativiteit in combinatie met een sterk analytisch vermogen.
- Projectmanagementvaardigheden.
- Overtuigingskracht, mensen mee kunnen krijgen.
- Zelfstandig, initiatiefrijk en doorzettingsvermogen.
- Enthousiaste teamspeler (stakeholder management).

Standplaats

Standplaats in overleg.

Aanbod

Werken bij ForFarmers is werken in een ambitieuze organisatie met betrokken collega's die zich met hart en ziel inzetten 'For the Future of Farming'. Maar het is ook: werken in een informele sfeer met ruimte voor gezelligheid en humor, met aandacht voor elkaar en voor de wereld om ons heen. Via de ForFarmers Academies worden een scala aan opleidingen aangeboden waarmee je jouw talenten optimaal kunt ontplooiën. Of je nu net van school komt of al een carrière hebt doorlopen, ontwikkeling staat altijd centraal. Uiteraard biedt ForFarmers een uitstekend salaris dat past bij je functieniveau en een prima pakket secundaire arbeidsvoorwaarden.

Reageren

Ben je geïnteresseerd? Solliciteer dan via www.ceresrecruitment.nl. Voor meer informatie kun je terecht bij Anouk Bom, telefonisch bereikbaar op 06 51 614 901. Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op www.forfarmers.nl. ForFarmers heeft de werving en selectie voor de vacature Business Development Manager Swine exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment. Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.