

Ceres

Selected people in food & agri

Ben jij een commerciële Product Manager met passie voor Biologische akkerbouw? Ben je sterk in het onderhouden en bouwen aan relaties met klanten en ben je nauw betrokken bij hun teelt en afzet?

De Bolster Product Manager

De Bolster (sinds 1978) is een familiebedrijf met ruim 40 vaste medewerkers en is gespecialiseerd in de veredeling en productie van biologische groente- en bloemenzaden. Bij De Bolster wordt gewerkt aan een gezondere wereld en landbouw mét toekomstperspectief. Zij zijn ervan overtuigd dat biologisch geteelde groente voor iedereen ter wereld toegankelijk moet zijn. Om de beschikbaarheid van biologische landbouwgewassen naar een hoger niveau te brengen, ondersteunt De Bolster professionele telers en hobbytuinders wereldwijd met hoogwaardige kwaliteitszaden en passend advies voor een succesvolle teelt. Wereldwijd groeit de biologische sector sterk en inmiddels leveren zij zaden op vele continenten.

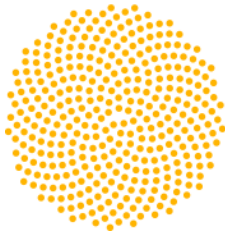
Bij De Bolster kom je terecht in een jonge, snelgroeiende organisatie. Er is een hecht team dat met enthousiasme en passie werkt aan het product en de groei van het bedrijf. De biologische sector is een gezonde bedrijfstak. De Bolster biedt alle ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en specialisatie. Er wordt in de organisatie gewerkt met crop teams. Dit team, bestaande uit een Veredelaar, een Zaadproductiespecialist, sales en product management, brengt de vraag van de teler en het aanbod van verschillende rassen bij elkaar. Innovatie op gebied van rassen en bouwen van duurzame relaties zijn hierbij van belang.

Ter uitbreiding van het crop team Cucurbita zoeken wij een Product Manager.

Functie

De markt van biologische pompoen en courgette verder ontwikkelen

- Verantwoordelijk voor het verkoopsucces van biologische zaden, specifiek van de gewassen pompoen en courgette (Cucurbita).
- Het wordt jouw uitdaging om het marktaandeel van de Cucurbita-rassen wereldwijd verder te laten groeien door focus op bestaande- en nieuwe klanten en markten.
- Je ondersteunt en adviseert klanten om een succesvolle teelt te realiseren.
- Regelmatig bezoek je klanten en markten in Nederland, maar ook internationaal.
- Je denkt en werkt mee aan de introductie van nieuwe producten en innovatieprojecten. Kansen in de markt signaleren en inbrengen in het crop team.
- Je werkt nauw samen met collega's zoals de Veredelaar Pompoen en de Zaadproductiespecialist.
- Samen met de Veredelaar zet je proeven op bij klanten. Deze volg je nauwgezet om vervolgens de uitkomsten te evalueren.
- Vanuit jouw leidende rol zorg je dat het crop team steeds meer leert over teelt, productkwaliteit en marktontwikkelingen.



Ceres

Selected people in food & agri

Profiel

Ambitieuw commercieel talent met passie voor Biologische teelt en gewaskennis

Functie-eisen

- Je hebt minimaal een hbo-studie afgerond in een (Agrarisch) bedrijfskundige richting of Tuinbouw, Plant Science, Plantenwetenschappen, etc. aan bijvoorbeeld de HAS of WUR.
- Enkele jaren ervaring in een soortgelijke commerciële functie als Accountmanager, Sales Manager, Sales Executive, Product Manager, Business Developer, etc.
- Of je bent opgegroeid in een telersfamilie en hebt mooie stages doorlopen.
- Handig met nieuwe software en het analyseren van data.
- Kennis van of affiniteit met biologische tuinbouw of akkerbouw.
- Goede kennis in woord en geschrift van Nederlands en Engels en bij voorkeur Duits.
- Frequent internationaal reizen hoort erbij.

Competenties

- Jij weet als geen ander hoe je een duurzame klantrelatie opbouwt
- Met geduld blijf je betrokken bij je klanten
- Empathisch, betrokken en je biedt een goed luisterend oor
- Je staat stevig in je schoenen en behoudt de rust in uitdagende situaties
- Nieuwsgierig en energie krijgen van het bewandelen van nieuwe paden
- Je bent resultaatgericht en gedreven om de groei van jouw productsegment te realiseren

Standplaats

Epe

Aanbod

- Een leuke werkplek met een jong, enthousiast en betrokken team
- Jaarcontract, 38 uur per week
- Cao Tuinzaadbedrijven, schaal H
- Reiskostenvergoeding 5-25 km woon-werkafstand

Reageren

De Bolster B.V. heeft de Werving en Selectie voor de vacature van een Product Manager exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment.

Voor meer informatie kun je terecht bij Saskia Bierma-Maassen, telefonisch bereikbaar op 06 52 774 019.

Solliciteren via www.ceresrecruitment.nl.

Uitgebreide informatie over het bedrijf is te vinden op www.bolster.nl.

Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.