

Ceres

**Selected people
in food & agri**

De Heus Voeders B.V. Commercieel Specialist Varkens

De Heus Voeders B.V. is een internationaal opererend familiebedrijf met als kernactiviteit de productie en verkoop van hoogwaardige diervoeders. De Heus draagt sinds 1911 actief bij aan de vooruitgang binnen de agrarische sector. De afgelopen jaren is groei gerealiseerd door zowel autonome groei als overnames in Europa, Azië, Afrika en Zuid-Amerika. Doel is om deze ambitieuze internationale groeistrategie verder te continueren. Wereldwijd dragen meer dan 7.000 medewerkers bij aan de realisatie van deze doelen en ambities. Het hoofdkantoor is gevestigd in Ede. In Nederland zijn acht productielocaties en werken ruim 600 medewerkers.

Varkenshouders zijn ondernemers: ze willen niet alleen vandaag, maar ook morgen en volgend jaar een succesvol bedrijf runnen. Goed rendement uit voer is een voorwaarde, maar er is meer nodig: ondernemerschap en inspiratie zijn net zo belangrijk. De Heus is wereldwijd actief en is als geen ander in staat om nieuwe ontwikkelingen te signaleren waar dan ook ter wereld. Wil jij deze ondernemers binden en vooruithelpen? Voor het team dat zich richt op Varkenshouderij zoeken we naar extra commerciële slagkracht. Als commercieel talent richt je je vooral op acquisitie van nieuwe klanten. Geen dag is hetzelfde door de verschillende bedrijven én bijbehorende adviezen die je geeft.

Functie

Benaderen en binden van varkenshouders om samen steeds betere resultaten te realiseren

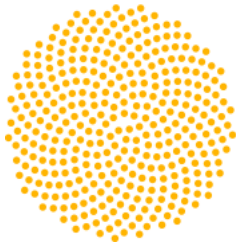
- Verantwoordelijk voor de verkoop en het realiseren van de omzet- en margedoelstellingen.
- Opbouwen en onderhouden van je eigen portefeuille in de regio Overijssel en Drenthe. Jouw focus ligt op acquisitie van nieuwe klanten om bij te dragen aan de groeiambitie.
- Maken van gerichte voeder- en dienstenkeuzes die afgestemd zijn op klantsituaties. Je leert het bedrijf achter de klanten beter kennen om je begeleiding en adviezen te optimaliseren.
- Onderhouden van duurzame relaties met het netwerk zoals dierenartsen, fokkerijorganisaties, handelaren, leveranciers, studieclubs, etc..
- Pionieren, ontwikkelingen in de markt vertalen naar mogelijkheden, actief inspelen op kansen.
- Samenwerken met het interne team van collega-specialisten, (brijvoer)nutritionisten, dierenartsen, productmanagers en klimaatdeskundigen voor het beste resultaat voor de klant.
- De Commercieel Specialist Varkens rapporteert aan de Verkoopleider Varkens.

Profiel

Resultaatgerichte sparringpartner die de wensen en uitdagingen van de markt begrijpt

Functie-eisen

- Minimaal een afgeronde HBO-opleiding (bijvoorbeeld HAS, HEAO, HAN, WUR).
- Aantoonbare commerciële ervaring.
- Affiniteit met of interesse in de agrarische sector.
- Commerciële buitendienstervaring in de agrarische sector is een pre.
- Kennis van of affiniteit met de varkenshouderij is een pre.
- Goede beheersing van de Nederlandse taal.
- Woonachtig in de regio Noordoost-Nederland of bereid te verhuizen.



Ceres

Selected people in food & agri

Competenties

- Pionier en creatief.
- Kan mensen overtuigen.
- Doorzetter met probleemoplossend vermogen. Ook bij tegenslagen.
- Goede contactuele, communicatieve en commerciële vaardigheden.
- Klant en klanttevredenheid staan bij jou voorop.
- Neemt eigen verantwoordelijkheid en durft zelfstandig besluiten te nemen.

Regio

Home Office; regio Overijssel en Drenthe.

Aanbod

Koninklijke De Heus is een ambitieuze organisatie die groeit en internationaal actief is. Dit biedt kansen aan mensen die mee willen groeien met de onderneming en zich (eventueel ook internationaal) verder willen ontwikkelen. De Heus biedt een uitdagende, zelfstandige functie met een grote mate van vrijheid. Er is een no-nonsense bedrijfscultuur die zich kenmerkt door vertrouwen, korte lijnen en snelle besluitvorming. Een omgeving waar volop ruimte is voor ondernemerschap en eigen initiatief.

De Heus gelooft in haar mensen; zij zijn de drijvende kracht om ambitieuze doelstellingen waar te maken. Het bedrijf investeert in het ontwikkelen van talenten en geeft ruimte om te leren. Uiteraard gaat dit gepaard met een goed salaris en prima secundaire arbeidsvoorwaarden.

Reageren

De Heus heeft de Werving en Selectie voor de vacature van Commercieel Specialist Varkens exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment.

Voor meer informatie kun je terecht bij Anouk Bom, telefonisch bereikbaar op 06 51 614 901.

Sollicitaties via www.ceresrecruitment.nl.

Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op www.de-heus.nl.

CeresRecruitment is de Werving & Selectie en Executive Search specialist in de Food & Agri business gericht op Bachelors en Masters. Zij werken met een omvangrijke database, social media en gerichte wervingscampagnes. International recruitment met een groot netwerk (o.a. Europa, Azië, Afrika, Zuid-Amerika) en kantoren in Nederland, Duitsland, België en Polen. De marktgebieden zijn: Food, Agri, Retail (FMCG/ OOH), Levensmiddelentechnologie, Food Technology, Nutrition, Biobased, Life Sciences, Animal Sciences, Agro chemicals, Veterinaire pharma, Techniek, Horticulture, Plant Sciences, Organic Agriculture, Sierteelt en Tuinbouw. De functiespecialisaties, zowel vaste als interim posities zijn: General Manager(s), Directie, Sales & Marketing, Financieel, Human Resources (HRM), Operations, Logistiek (Supply Chain), Inkoop, Buyer, Trader, Research & Development (R&D), Voedingsmiddelentechnoloog, Nutritionist, Kwaliteit (QA / QESH), Engineering, Projectmanagement en Procestechnologie.