



**Ceres**

Selected people  
in food & agri

## **Chrysal International BV Technisch Accountmanager**

***Ben jij toe aan een tweede stap in je carrière in de sierteelt? Adviseer je graag Europese retail klanten over hoogwaardige bloemenvoeding? Zit je vol met energie en heb je commerciële voelsprietten? Dan zou de functie als Technisch Accountmanager bij Chrysal wel eens perfect bij jou kunnen passen!***

**Chrysal** is al tientallen jaren de drijvende kracht in de bloemen- en plantenindustrie en wereldwijd marktleider in bloemenvoeding. Of je nu bloemen of planten kweekt, transporteert, verkoopt of er thuis van geniet, Chrysal heeft de beste oplossingen om je bloemen en planten langer mooi en vers te houden. Door continue te innoveren, sterk in te zetten op kwaliteit en een voortdurende zoektocht naar duurzame oplossingen, streeft Chrysal ernaar om de wensen van de klanten te overtreffen – vandaag en morgen. Met als doel: de beste zorg voor bloemen en planten, tevreden consumenten en uiteindelijk, een mooiere wereld en een sustainable business.

Voor Chrysal zijn we op zoek naar een Technisch Accountmanager om het team Retail binnen de salesafdeling te versterken.

### **Functie**

#### **Klantspecifieke toepassingen aanbieden voor het optimaliseren van de productkwaliteit**

- Het nader uitwerken van klantspecifieke kwaliteitsconcepten en behandelingsvoorschriften voor bloemen/planten voor zowel nieuwe als bestaande klanten (kwekers, retailers) in de Benelux.
- Bezoeken van klanten en het op locatie ondersteunen in het optimaliseren van de productkwaliteit, o.a. door het uitvoeren van audits of het geven van trainingen.
- Het analyseren van klantmogelijkheden vanuit product-technisch oogpunt voor nieuwe en bestaande producten en hun toepassing.
- Het signaleren van trends en ontwikkelingen in de sierteeltmarkt.
- Het onderhouden van internationale contacten met zowel collega's als importerende en exporterende bloemenbedrijven.
- Je neemt deel in verbeter en/of innovatieprojecten.
- In deze rol rapporteer je aan de Channel Manager Retail EMEA.

### **Profiel**

#### **Enthousiaste teamspeler met gevoel voor commercie en kennis van sierteelt**

##### *Functie-eisen*

- Een afgeronde opleiding op hbo-niveau, bijv. HAS Horticulture & Business Management/Tuinbouw en Akkerbouw, Aeres Hogeschool Tuinbouw.
- Je bent een teamspeler die in oplossingen denkt en snel kan schakelen.
- Je bent ondernemend en gedreven om van iedere dag een succes te maken.
- Je weet vanuit product-technisch oogpunt commerciële kansen te benutten.
- Goede mondelinge en schriftelijke beheersing van de Nederlandse en Engelse taal. Beheersing van de Duitse en/of Franse taal is een pre.
- Bereidheid om te reizen.



# Ceres

## Selected people in food & agri

### *Competenties*

- Energiek.
- Enthousiast.
- Relatiebouwer.
- Ondernemend.
- Creatief.

### **Standplaats**

Combinatie van kantoor in Naarden, thuiswerken en onderweg

### **Aanbod**

#### **Wat heeft Chrysal te bieden?**

Chrysal biedt een internationale werkomgeving met enthousiaste en gedreven collega's met een informele werksfeer. Ontwikkeling van medewerkers staat hoog in het vaandel, alle medewerkers hebben toegang tot het online leerplatform GoodHabitz.

Chrysal biedt uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden zoals o.a. 26 vakantiedagen en 7 ADV dagen, premievrij pensioen, de mogelijkheid tot deelname in de collectieve ziektekostenverzekering en lease auto.

### **Reageren**

Ben je geïnteresseerd? Solliciteer dan via [www.ceresrecruitment.nl](http://www.ceresrecruitment.nl). Voor meer informatie kun je terecht bij Marie Teeuwen, telefonisch bereikbaar op 06 30 958 760. Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op [www.chrysal.com](http://www.chrysal.com). Chrysal International BV heeft de werving en selectie voor de vacature Technisch Accountmanager exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment. Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.