

Ceres

Selected people in food & agri

Beetz **Category Development Manager Europe**

Beetz teelt biologische bieten, verwerkt het tot eindproduct en inspireert op een verfrissende manier de retailer en consument. Beetz is een joint venture van **BioBrass** in Nederland en **G's Fresh** uit de UK.

De bieten worden in Nederland en Spanje geteeld. Op het teeltbedrijf in Nederland vindt verwerking plaats tot verschillende eindproducten. Reststromen worden hergebruikt als veevoer en vinden zo hun weg binnen de teeltcyclus.

Beetz levert haar producten rechtstreeks of via een distributeur aan (internationale) retailorganisaties en het foodservice segment. Het uitgebreide biologische bietenassortiment omvat onder andere verse bieten, vacuüm gekookte bieten, specialiteiten zoals bieten met een smaakje, baby-bieten en verschillende geperste sappen.

De komende jaren wil Beetz het aanbod verder ontwikkelen. Om deze internationale groei te realiseren zijn wij voor Beetz opzoek naar een Commerciële Category Development Manager Europe.

Functie

Vanuit categoriebenadering afzet en rendement op bieten laten groeien voor de afnemer én Beetz

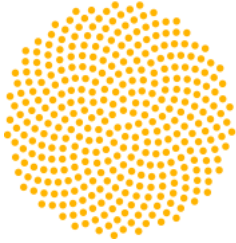
- Ontwikkelen van een internationale strategie en visie voor biologische bieten met als doel het volume en de marge te verhogen.
- Onderhouden van bestaande relaties en ontwikkelen van nieuwe internationale markten en/of klanten.
- Uitvoeren van uitgebreide analyses op basis van data van o.a. GFK, Nielsen en consumentenonderzoek. Vervolgens maak je sales-, category- en schappenplannen voor je klanten.
- Klanten bezoeken en presentaties geven aan verschillende stakeholders; Het geven van krachtige en authentieke adviezen met betrekking tot de categorie.
- Door het initiëren van nieuwe product- en verpakkingsconcepten en innovaties weet je sterke groei te realiseren.
- Bewaken en evalueren van effectiviteit van de gekozen strategie.
- Bezoeken van- en deelnemen aan (internationale) beurzen, evenementen en congressen.
- Ontwikkelen en coördineren van marketingactiviteiten voor accounts.
- Je rapporteert aan de Directeur.

Profiel

Creatief, commercieel en met duidelijke visie op retail & conceptontwikkeling

Functie-eisen

- HBO werk- en denkniveau verkregen door bijvoorbeeld een studie Commerciële Economie, Marketing, Small Business, Retailmanagement, Bedrijfskunde, Food & Marketing, etc.
- Enkele jaren ervaring in een soortgelijke functie als Category Manager, Trade Marketeer, Product Manager, Marketing Manager, Internationaal Sales Manager, Accountmanager etc.
- Kennis en ervaring van de Vers/AGF markt en affiniteit met het product.
- Je hebt ervaring met het verwerken van marketinginformatie en marktonderzoek.



Ceres

Selected people in food & agri

- Als Category Development Manager heb je een brede belangstelling voor food bij voorkeur voor bio en volg je van nature de trends binnen retail.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden zowel mondeling als schriftelijk in zowel Nederlands als Engels. Kennis van meerdere talen is een pre.

Competenties

- Selfstarter, neemt eigen verantwoordelijkheid en toont initiatief.
- Creatief en commercieel. Kansen zien en kansen benutten.
- Analytisch sterk, nauwkeurig en affiniteit met cijfers.
- Vasthoudend met een hoge betrokkenheid.
- No nonsens pragmatische instelling wat past bij de branche.
- Flexibel en servicegerichte instelling.

Standplaats

Zeewolde, Flevopolder met internationaal reizen

Aanbod

Een enthousiaste en informele werkomgeving en de kans om onderdeel uit te maken van een dynamische en enthousiaste organisatie. Daarbij horen een goede salariering en aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden.

Reageren

Beetz heeft de Werving en Selectie voor de vacature van Category Development Manager Europe exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment.

Voor meer informatie kun je terecht bij Saskia Bierma telefonisch bereikbaar op 06 52 774 019.

Sollicitaties uitsluitend via www.ceresrecruitment.eu.

Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op www.beetz.nl.

Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.

Ceres is de Recruitment, Interim Solutions en Executive Search specialist voor agri en food vacatures gericht op Bachelors en Masters. Wij werken met een omvangrijke database, social media en gerichte wervingscampagnes. International recruitment met een groot netwerk (o.a. Europa, Azië, Afrika, Zuid-Amerika) en kantoren in Nederland, Duitsland, België en Polen. CeresRecruitment vervult food vacatures. Relevante marktgebieden zijn: Food, Retail (OOH/FMCG), Levensmiddelen technologie, Techniek, Life Sciences, Nutrition en Food Technology. De functiespecialisaties, zowel vaste als interim posities zijn: General Manager, Directie, Sales & Marketing, Financieel, Human Resources (HRM), Operations, Logistiek (Supply Chain), Inkoop, Buyer, Trader, Research & Development (R&D), Voedingsmiddelen technoloog, Nutritionist, Kwaliteit (QA / QESH), Engineering, Projectmanagement en Procestechologie.