

**Ceres**

Selected people  
in food & agri

## **Bidfood**

### **Accountmanager Zorg & Ziekenhuizen Noord Nederland**

**Bidfood** (voorheen DeliXL) is totaalleverancier voor de foodservicemarkt en maakt onderdeel uit van **The Bidvest Group Limited**, een internationale service-, handels- en distributiemaatschappij. Deze groep is genoteerd aan de beurs in Johannesburg en is met 100.000 medewerkers actief op 5 continenten.

Bidfood is haar klanten in horeca, catering en zorg van dienst met betrouwbare leveringen, een totaal assortiment en additionele diensten. Met passie voor food en service wordt er gewerkt aan het bereiken van een gezond resultaat. In Nederland werken circa 1750 medewerkers verdeeld over 16 vestigingen. Op het supportcenter in Ede werken 150 medewerkers.

De cultuur van de organisatie laat zich omschrijven als zakelijk informeel, nuchter en pragmatisch.

De afdeling Zorg & Ziekenhuizen is met een team van 12 enthousiaste medewerkers verantwoordelijk voor acquisitie en relatiebeheer binnen de zorg en ziekenhuizen.

Door de grote veranderingen binnen de zorg heeft Bidfood een nieuwe strategie ontwikkeld voor deze doelgroep. Voor de regio Zwolle – Leeuwarden - Groningen zoeken wij een Accountmanager met ervaring in de Zorg.

## **Functie**

### **Sterke relaties bouwen en kansen benutten**

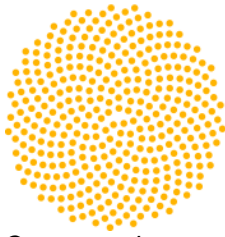
- Je wordt verantwoordelijk voor het zelfstandig realiseren en uitbouwen van omzet, marge en winstdoelstellingen bij bestaande klanten in jouw regio.
- Tevens acquireer je nieuwe klanten en weet je door marktanalyses en inzicht wat de behoeftes zijn van de verschillende klanten.
- Stelt doelstellingen, verkoop- en accountplannen op voor je klanten.
- Ook volg je ontwikkelingen en veranderingen in de markt en speel je hierop actief in.
- Leveren van een actieve bijdrage aan de veranderende strategie en marktwerking van de afdeling Zorg & Ziekenhuizen.
- Schakel tussen je klant en de interne organisatie.
- De Accountmanager rapporteert aan de Sales Manager Zorg & Ziekenhuizen.

## **Profiel**

### **Presteren door: lef, gevoel voor relaties, vasthoudendheid en betrokkenheid**

#### *Functie-eisen*

- Je hebt minimaal een hbo-opleiding bijv. Hoge Hotelschool, Facility Management, Bedrijfseconomie, Bedrijfskunde, Commerciële Economie, Marketing.
- Meerdere jaren ervaring in een soortgelijke commerciële buitendienstfunctie als: Regional Accountmanager, Salesmanager, Sales Executive, Business Developer.
- Ervaring met de doelgroep en/of food heeft een sterke voorkeur.
- Presentaties geven aan (grote) groepen.
- Goede kennis in woord en geschrift van Nederlands en Engels.



# Ceres

## Selected people in food & agri

### Competenties

- Commercieel inzicht, kansen zien en benutten.
- Analytisch sterk.
- Flexibel en proactief.
- Creatief en vasthoudend.
- Neemt eigen verantwoordelijkheid en durft zelfstanding besluiten te nemen.
- Communicatief vaardig: kunnen schakelen op verschillende niveaus binnen een organisatie; van Inkoper tot Facility Manager, Chef-kok tot Directeur.

### Standplaats

Meppel in combinatie met thuiswerken

### Aanbod

Een afwisselende functie waarin je een duidelijke en concrete bijdrage kan leveren aan het verdere succes en de groei van Bidfood. Andere kenmerken van de organisatie zijn: een hoge drive en het nemen van verantwoordelijkheid. De werksfeer is prettig, open en informeel en er zijn goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

### Reageren

Bidfood heeft de Werving en Selectie voor de vacature van Accountmanager Zorg & Ziekenhuizen exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment.

Voor meer informatie kun je terecht bij Saskia Bierma-Maassen, telefonisch bereikbaar op 06 52 774 019.

Solliciteren via [www.ceresrecruitment.eu](http://www.ceresrecruitment.eu).

Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op [www.bidfood.nl](http://www.bidfood.nl).

Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.

*Ceres is de Recruitment, Interim Solutions en Executive Search specialist voor agri en food vacatures gericht op Bachelors en Masters. Wij werken met een omvangrijke database, social media en gerichte wervingscampagnes. International recruitment met een groot netwerk (o.a. Europa, Azië, Afrika, Zuid-Amerika) en kantoren in Nederland, Duitsland, België en Polen. CeresRecruitment vervult food vacatures. Relevante marktgebieden zijn: Food, Retail (OOH/FMCG), Levensmiddelen technologie, Techniek, Life Sciences, Nutrition en Food Technology. De functiespecialisaties, zowel vaste als interim posities zijn: General Manager, Directie, Sales & Marketing, Financieel, Human Resources (HRM), Operations, Logistiek (Supply Chain), Inkoop, Buyer, Trader, Research & Development (R&D), Voedingsmiddelen technoloog, Nutritionist, Kwaliteit (QA / QESH), Engineering, Projectmanagement en Procestechologie.*