

**Ceres**

Selected people  
in food & agri

## **Brinkers Food B.V. International Key Account Manager (m/w/d)**

**Brinkers** wurde 1889 gegründet und ist einer der weltweit führenden, umfassend zertifizierten Hersteller eines breit gefächerten Sortiments hochwertiger, konventioneller und biologischer Schokoladen-Brottaufstriche. Unter dem Markennamen „La Vida Vegan“ und „So Vegan So Fein“ ist Brinkers führend im Segment der biologischen Schokoladen-Brottaufstrichkategorie und hat im Laufe der Jahre erfolgreich Marken für jedes Segment des internationalen Marktes entwickelt.

Das Familienunternehmen ist aufgrund seiner hohen Produktqualität, seiner Innovationen, der hohen Liefertreue sowie der immer beliebter werdenden Bereiche der biologischen und veganen Lebensmittel in den letzten Jahren sehr stark gewachsen.

Dabei soll mit Sicherheit ein weiteres Wachstum im biologischen Marktbereich generiert werden.

Heute arbeiten 70 Mitarbeiter aus 16 Nationen für das Unternehmen die mit viel Spaß und Engagement zum Erfolg des Unternehmens beitragen.

Zur Unterstützung des weiteren Wachstums sucht man nun für die „DACH-Region und Skandinavien“ eine(n) Mitarbeiter/in für die neugeschaffene Position des INTERNATIONALEN KEY ACCOUNT MANAGERS (m/w/d).

### **Ihre Aufgaben**

#### **Unterstützung des Wachstums insbesondere des Private-Label-Bereiches in den verantworteten Regionen**

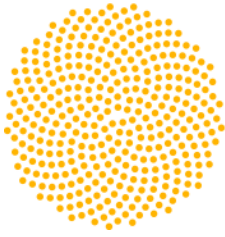
- Umsetzung der Unternehmensstrategie in den verantworteten Regionen Deutschland/ Österreich/ Schweiz sowie Skandinavien.
- Entwicklung von strategischen sowie operativen Markt- und Account-Plänen in Zusammenarbeit mit internen Abteilungen, Distributoren sowie bestehenden und neuen Kunden.
- Weiterentwicklung der Positionierung und Distribution von diversen Marken.
- Kalkulation von Preisen und Erstellen von Angeboten.
- Ständige Marktbeobachtung und -analysen zur Erfassung von Trends.
- Teilnahme und Durchführung von Messen und Präsentationen.
- Intensiver Austausch und Zusammenarbeit mit internen und externen Abteilungen sowie Kunden und Distributoren (Stakeholdermanagement).
- Erstellen, verwalten und analysieren von kundenspezifischen Werbe-Budgets.
- Erstellen von Budgets, Reportings, Forecastings, und Monitoring der relevanten Kennzahlen.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Verkaufsleiter an den der Positionsinhaber/in direkt berichtet.

### **Profil**

#### **Ein dynamischer, kooperativer Marketeer/Verkäufer mit hoher sozialer Kompetenz und einem Faible für vegane und Bio-Lebensmittel**

##### *Ihre Qualifikation*

- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung als Key Account Manager im Lebensmittelumfeld, mit Fokus auf den deutschen Absatzmarkt.
- Abgeschlossenes Studium, möglicherweise ergänzt durch eine kaufmännische Ausbildung.
- Kritisch, proaktiv, tatkräftig, international.
- Bereitschaft zu Reisen und zur Teilnahme an internationalen Messen.
- Hervorragende Deutsch- und Englischkenntnisse. Niederländische Kenntnisse sind von Vorteil.



# Ceres

## Selected people in food & agri

### *Ihre Kompetenzen*

- Unternehmerisch denkend.
- Gerne Verantwortung übernehmend.
- Hervorragende Fähigkeiten im Aufbau und der Pflege von Kundenbeziehungen.
- Strukturiert und ergebnisorientiert.
- Freundlich und kommunikativ.
- Ehrgeizig, selbständig und umsetzungsstark.
- Teamplayer.

### **Standort**

Enschede an der deutsch/niederländischen Grenze.

### **Wir bieten**

Brinkers bietet ein angenehmes und dynamisches Arbeitsumfeld in einem schnell wachsenden und international ausgerichteten Unternehmen. Heute arbeiten 70 Mitarbeiter aus 16 Nationen für das Unternehmen und weisen eine hohe Identifikation mit dem Unternehmen und seinen Produkten auf.

Man bietet Ihnen einen selbständige, verantwortungsvolle, interessante Aufgabe und die Möglichkeit, Ihr Verkaufstalent weiter zu entwickeln.

Sie arbeiten innerhalb eines motivierten Teams für ein stark wachsendes Familienunternehmen mit interessanten Möglichkeiten für die Zukunft.

### **Ihr Kontakt**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte ausschließlich über [www.ceresrecruitment.de](http://www.ceresrecruitment.de) vornehmen.

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an: Andreas Hümpel, Telefonnummer 0171 – 480 35 51.

Mehr Informationen erhalten Sie auch über <https://www.brinkers.com/de>.

Ein Persönlichkeitstest wird ein Teil des Verfahrens sein.