

Ceres

Selected people in food & agri

Qlip B.V. Account Manager

Ben jij de commerciële teamspeler die graag voor bestaande en nieuwe zuivelklanten wensen vertaalt naar oplossingen? Heb je sales ervaring en werk je graag bij een innovatief, professioneel en groeiend bedrijf? Kom dan werken bij Qlip!

Qlip B.V. is dé zuivelspecialist voor kwaliteitsborging in de Nederlandse zuivelketen van melkveehouder, transport, zuivelverwerking tot aan retail. Activiteiten zijn onder andere het uitvoeren van laboratoriumanalyses en certificeren van kwaliteitssystemen. In een hoog geautomatiseerde omgeving analyseert Qlip jaarlijks circa 13 miljoen melkmonsters en voert ruim 600.000 chemische en microbiologische analyses uit in zuivelproducten als kaas, melk- en weipoeder en zuigelingenvoeding. Daarnaast worden meer dan 15.000 audits en inspecties uitgevoerd door de hele zuivelketen. Het resultaat van deze activiteiten is waardevolle data voor klanten, het uitgangspunt om de kwaliteit te borgen en bedrijfsprocessen te optimaliseren. Qlip heeft een ambitieuze groeistrategie, zowel nationaal als internationaal, en heeft de afgelopen 5 jaar een mooie omzetgroei gerealiseerd. Innovatie staat hierbij centraal. Zowel door interne als externe samenwerkingen worden toonaangevende producten en diensten ontwikkeld. Er werken ruim 250 gepassioneerde medewerkers.

Functie

Omzet vergroten door het realiseren van nieuwe business en intensiveren van klantrelaties

- Actief inzetten op de realisatie van nieuwe business op vooral de Nederlandse markt, voor bestaande en nieuwe klanten.
- Realiseren van de overeengekomen omzet- en resultaatdoelstellingen.
- Klantrelaties ontwikkelen en versterken.

Daarnaast ben je verantwoordelijk voor onderstaande taken:

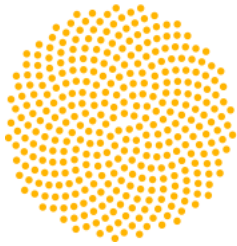
- Uitbrengen van offertes en betrokken bij het inschrijven op tenders.
- Inventariseren van klantwensen en dit vertalen naar business opportuniteiten.
- Marktontwikkelingen analyseren en bijbehorende plannen ontwikkelen.
- Samenwerken met collega's bij projecten om nieuwe producten / diensten te introduceren in de markt.
- Je rapporteert aan de Manager Sales & Marketing.

Profiel

Commercieel talent met sales ervaring

Functie-eisen

- Minimaal een afgeronde hbo-opleiding, bijvoorbeeld levensmiddelentechnologie of procestechnologie.
- Werkervaring opgedaan in een B-to-B omgeving.
- Saleservaring waarbij aantoonbare successen met klanten in de food industrie zijn behaald.
- Kennis van kwaliteitsborging binnen food, van de zuivelketen is een pre.
- Beheersing van de Engelse taal.



Ceres

Selected people in food & agri

Competenties

- Commercieel gedreven en verantwoordelijk.
- Resultaat- en klantgericht.
- Oplossingsgericht, klanten ontzorgen.
- Analytisch en creatief.
- Proactief, initiatiefrijk.

Standplaats

Zutphen.

Aanbod

Een dynamische, vooruitstrevende, informeel en internationaal georiënteerd bedrijf dat volop in ontwikkeling is en groeit. Doordat je in een relatief klein team werkt ben je als Account Manager betrokken bij een breed product- en dienstenaanbod. Daarbij hoort een salariering in overeenstemming met achtergrond en ervaring met aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden (waaronder een auto van de zaak).

Reageren

Qlip B.V. heeft de werving en selectie voor de vacature Account Manager exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment. Voor meer informatie kun je terecht bij Anouk Bom, telefonisch bereikbaar op 06 51 614 901. Sollicitaties via www.ceresrecruitment.nl. Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op www.qlip.nl. Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.