

Ceres

Selected people
in food & agri

De Kuikenaer / Plukon Food Group Accountmanager Agribusiness

Plukon Food Group produceert en vermarkt innovatieve kip- en maaltijdconcepten. Met een omzet van meer dan € 1,7 miljard en meer dan 5.000 medewerkers is zij een vooraanstaande speler in de Europese markt met de ambitie tot verdere groei. Het bedrijf heeft met 11 slachterijen en meerdere verwerking- en verpakkingbedrijven in Nederland, België, Duitsland, Frankrijk en Polen een sterke focus op de retailmarkt.

De Kuikenaer (onderdeel van Plukon Agri) is een belangrijke schakel binnen de Plukon Food Group. Zij is verantwoordelijk voor kwalitatieve en kwantitatieve aanvoer van levende dieren. Beheersing van het logistieke proces van ei tot vleeskuiken waarbij kwaliteitsaspecten als diergezondheid, voedselveiligheid en herkomsttracering essentieel zijn. Voor het realiseren van de gewenste aanvoer heeft De Kuikenaer intensieve contacten met pluimveehouders, broederijen, veevoederleveranciers en transporteurs. Om de ontwikkeling en verdere groeiambitie van de Plukon Food Group te kunnen waarborgen dient het team van De Kuikenaer versterkt te worden.

Functie

Vinden en binden van pluimveehouders en relatieonderhoud met alle stakeholders

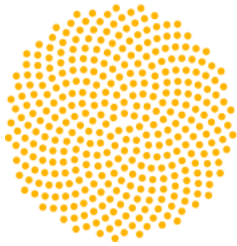
- Onderhouden van een duurzame relatie met pluimveehouders en stakeholders.
- Vinden en binden van nieuwe pluimveehouders om bij te dragen aan de groeiambitie.
- Afsluiten, verlengen en beheren van leveringsovereenkomsten.
- Verzamelen en analyseren van actuele marktinformatie en inspelen op trends en ontwikkelingen.
- Het managen en optimaliseren van de keten, door onder andere intensieve samenwerking met ketenpartners.
- Bijdrage leveren aan het digitaliseren van processen gericht op een snellere en betere informatie-uitwisseling.
- Gericht aanpakken van probleemsituaties bij pluimveehouders en leveranciers.
- Ad-hoc afhandelen van interne en externe klachten.
- De Accountmanager Agribusiness rapporteert aan en werkt nauw samen met de Commercieel Manager.

Profiel

Commercieel sterke ketenregisseur die denkt en handelt vanuit de continuïteit van de aanvoer

Functie-eisen

- Tenminste HBO werk-/denkniveau en 5 jaar commerciële ervaring in de veehouderij.
- Affiniteit met de pluimveehouderij is een pre.
- Inzicht in logistieke en digitale processen.
- Bereid om te reizen (auto van de zaak).
- Goed Nederlands en Duits kunnen lezen, spreken en schrijven. Beheersing van Engels is een pre.



Ceres

Selected people in food & agri

Competenties

- Commerciële vaardigheden.
- Goede contactuele en communicatieve vaardigheden.
- Diplomatieke vaardigheden en onderhandelingsvaardigheden.
- Flexibele instelling (in zowel werktijden als het contact met anderen).
- Zelfstandig en stressbestendig.
- Helikopterview.
- Praktisch ingesteld en een hands-on mentaliteit.

Standplaats

Home Office. Voornamelijk onderweg. Wekelijks overleg op kantoor in Dedemsvaart.

Aanbod

De KuikenaeR / Plukon Food Group is een ambitieuze organisatie, die groeit en continu in ontwikkeling is. Dit biedt kansen aan mensen die mee willen groeien met de onderneming en zich (eventueel ook internationaal) verder willen ontwikkelen. Het bedrijf biedt een uitdagende, zelfstandige en vrije functie op het snijvlak van commercie, netwerken en relatiebeheer in een uitdagende en steeds complexer wordende markt. De arbeidsvoorwaarden zijn goed en afgestemd op de zwaarte van de functie.

Reageren

De KuikenaeR / Plukon Food Group heeft de Werving en Selectie voor de vacature van Accountmanager Agribusiness exclusief uitbesteed aan CeresRecruitment.

Voor meer informatie kun je terecht bij Anouk Bom, telefonisch bereikbaar op 06 51 614 901.

Sollicitaties via www.ceresrecruitment.nl.

Uitgebreide informatie over de organisatie is te vinden op www.plukon.nl.

Een persoonlijkheidsvragenlijst maakt onderdeel uit van de procedure.

CeresRecruitment is de Werving & Selectie en Executive Search specialist in de Food & Agri business gericht op Bachelors en Masters. Zij werken met een omvangrijke database, social media en gerichte wervingscampagnes. International recruitment met een groot netwerk (o.a. Europa, Azië, Afrika, Zuid-Amerika) en kantoren in Nederland, Duitsland, België en Polen. De marktgebieden zijn: Food, Agri, Retail (FMCG/ OOH), Levensmiddelentechnologie, Food Technology, Nutrition, Biobased, Life Sciences, Animal Sciences, Agro chemicals, Veterinaire pharma, Techniek, Horticulture, Plant Sciences, Organic Agriculture, Sierteelt en Tuinbouw. De functiespecialisaties, zowel vaste als interim posities zijn: General Manager(s), Directie, Sales & Marketing, Financieel, Human Resources (HRM), Operations, Logistiek (Supply Chain), Inkoop, Buyer, Trader, Research & Development (R&D), Voedingsmiddelentechnoloog, Nutritionist, Kwaliteit (QA / QESH), Engineering, Projectmanagement en Procestechologie.